

# Commercial ?

## Nous avons un **stage formateur** à vous proposer



STAGE DE 6 MOIS OU STAGE ALTERNÉ D'UN AN  
**COMMERCIAL (H/F)**

*Jeune agence dynamique & atypique, esprit startup*

Nous accompagnons les Directions Générales, Commerciales & Marketing dans la génération de leads.  
Notre objectif : contribuer au développement commercial de l'entreprise.

Nous recherchons un stagiaire autonome qui aura pour mission d'optimiser l'approche commerciale de l'agence :

- La mise en place de la stratégie commerciale définie sur les réseaux sociaux (social selling) et par email (séquences),
- La recherche de prospects adaptés à notre « client cible » en collaboration avec le Marketing,
- Le suivi des leads générés et la mise en place d'un suivi adapté,
- La proposition d'approches commerciales complémentaires, orientées Conseil,
- La préparation de RDV à assurer en collaboration avec le Directeur Conseil,
- La mesure des résultats obtenus et la proposition d'améliorations.

Ces missions seront effectuées en collaboration avec le Directeur Conseil et le Chef de Projets de l'agence.

Ce stage formateur et à responsabilités requiert force de proposition, esprit analytique & bonne humeur.

Un bon niveau d'anglais est requis pour suivre les formations Partenaires et passer les certifications durant le stage.

**Vous avez l'âme d'un Commercial et brillez par votre pugnacité ?**

**Votre orthographe & votre grammaire sont irréprochables ?**

**Ce stage est fait pour vous !**

Stage de 6 mois à temps plein ou stage alterné d'1 an basé à Rueil-Malmaison RER A.

Profil souhaité : Étudiant École de Commerce (M1 ou M2)

Gratification mensuelle à définir selon profil + 50% du titre de transport + Tickets restaurant + Team building

